PLAN AGROPECUARIO

Algo más que resultados de empresas con ovinos

Ing. Agr. M.Sc. Carlos Molina Riccetto

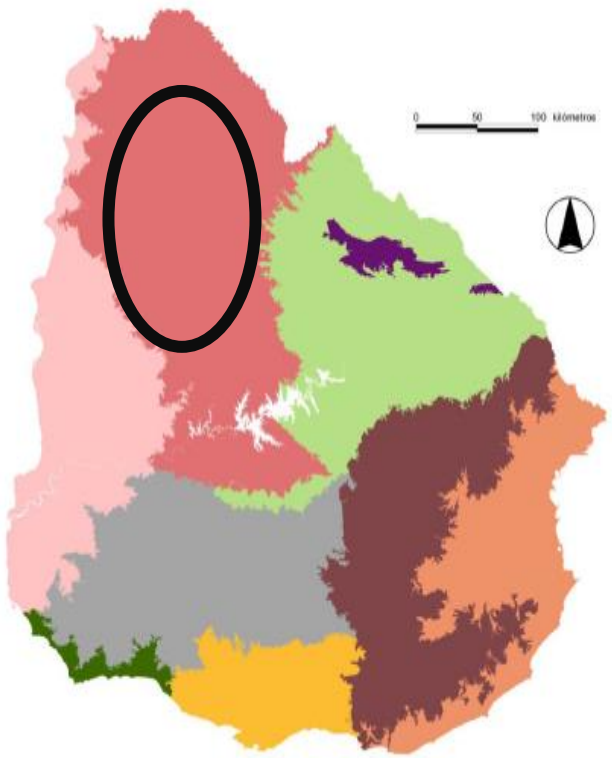
CRILU

Inia Tacuarembó, diciembre 2019

Contenidos

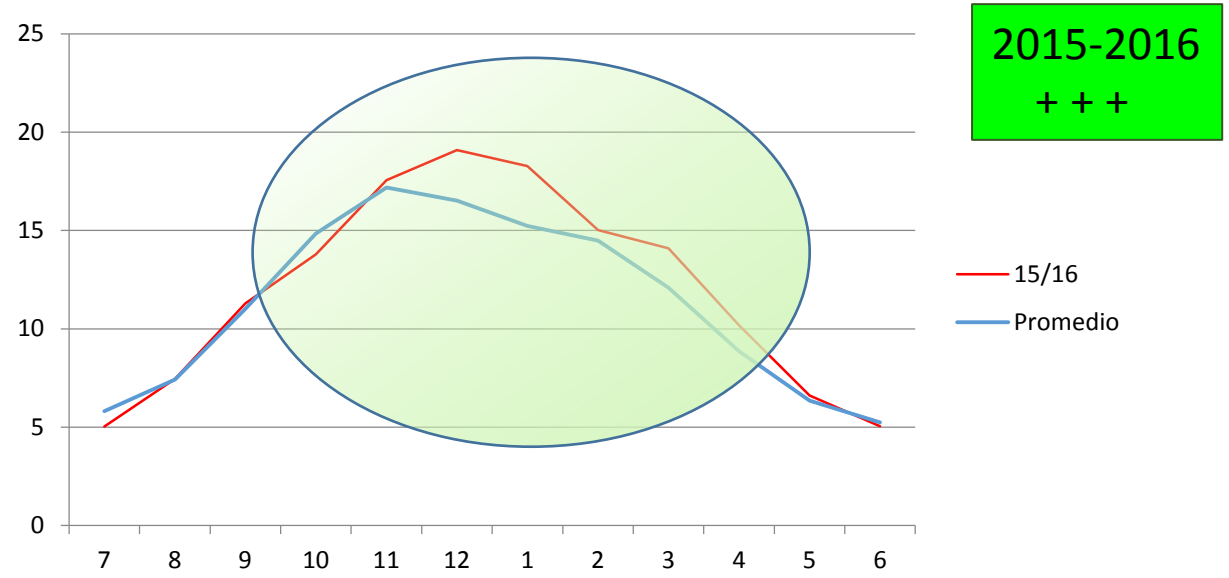
- El ambiente externo
- Resultados de empresas criadoras ovinas de Basalto
- Algo más que «sólo» resultados
- Síntesis

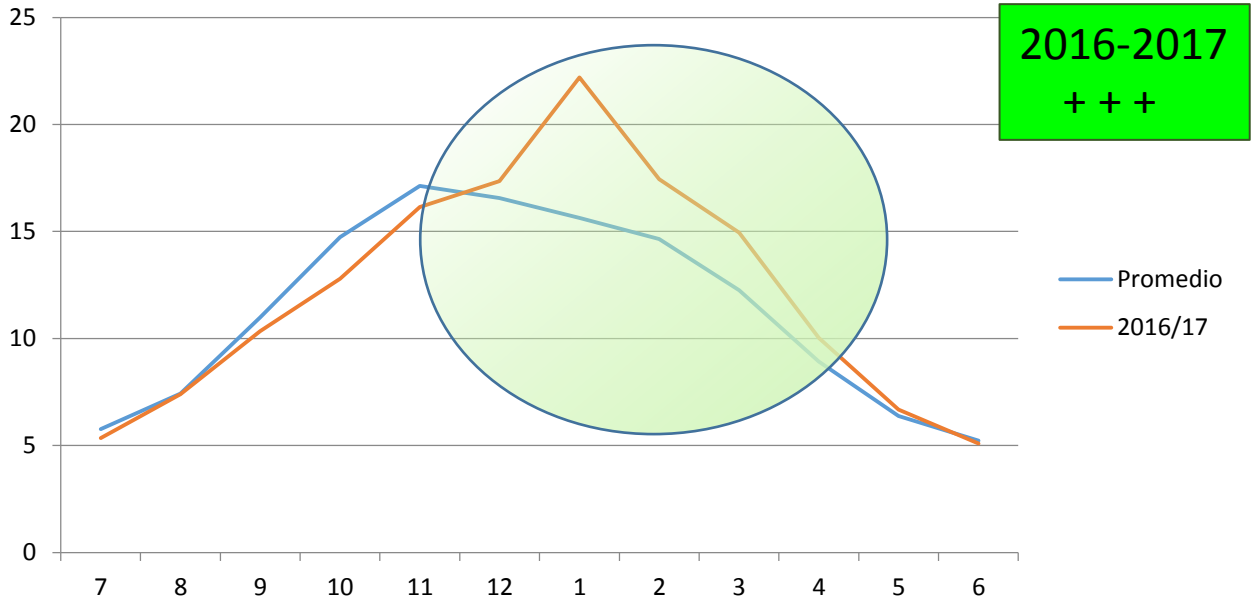
Ubicación de empresas con énfasis ovino

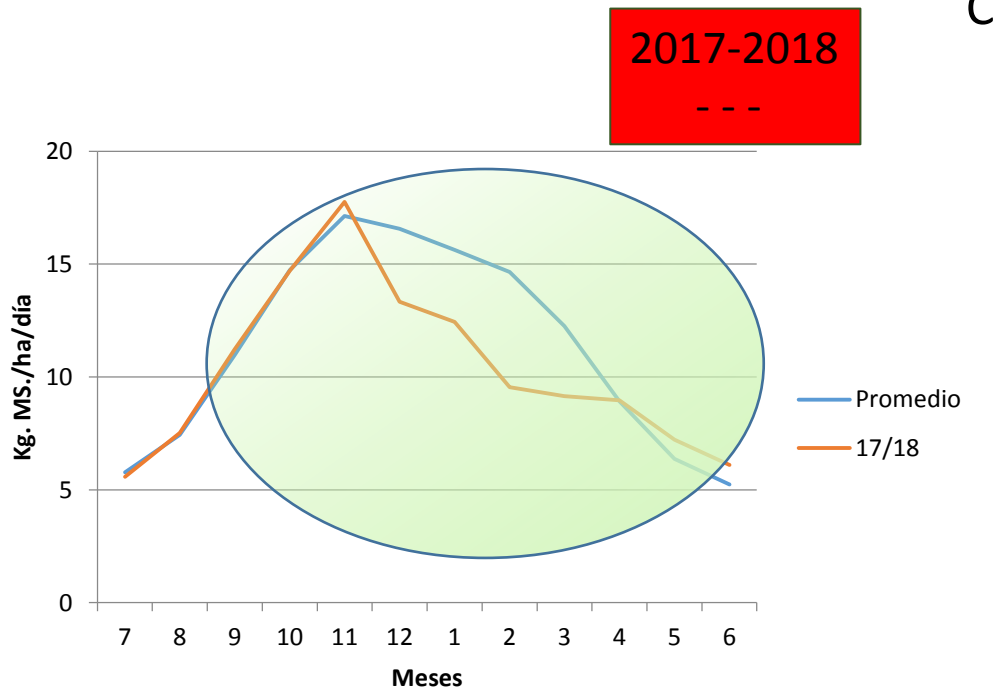


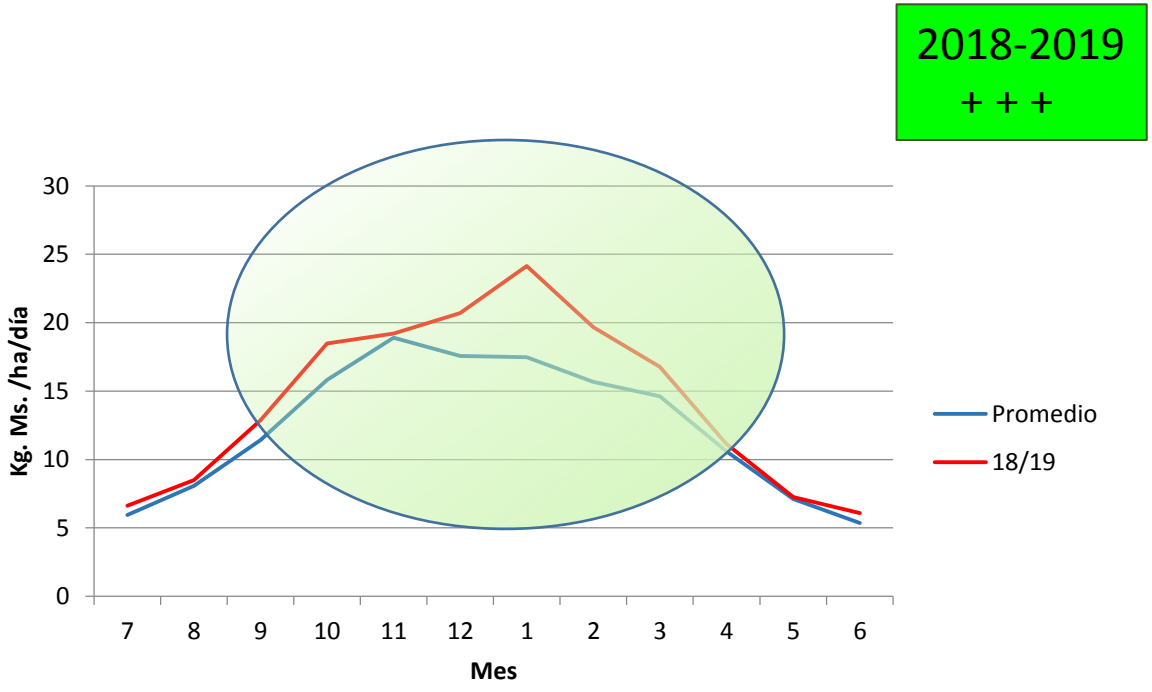
- Cuesta basáltica
- Cristalino
- Cuenca sed. N.E.
- Isla cristalina Rivera
- Cuenca Sta. Lucía
- Sist. de planicies y colinas del Este
- Cuenca sed. L.O.
- Sierras de este
- Cuenca sed. del S.O

Crecimiento CN sobre Basalto









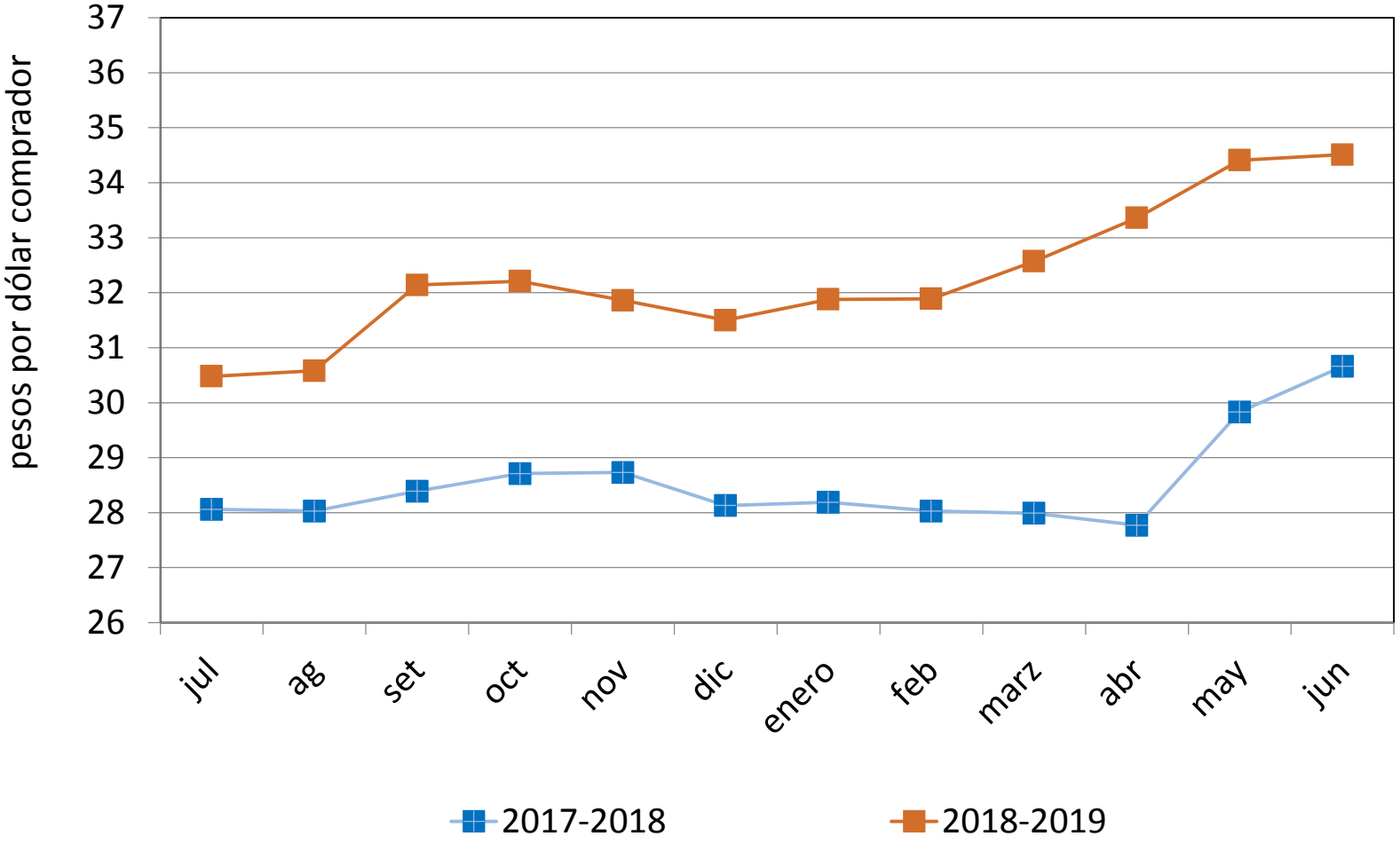
Mirando el campo natural

- En base a Monitoreo Satelital de Pasturas

- Basalto en últimos 4 años, con 3 años buenos en relación a la producción de forraje de campo natural promedio (19 años)

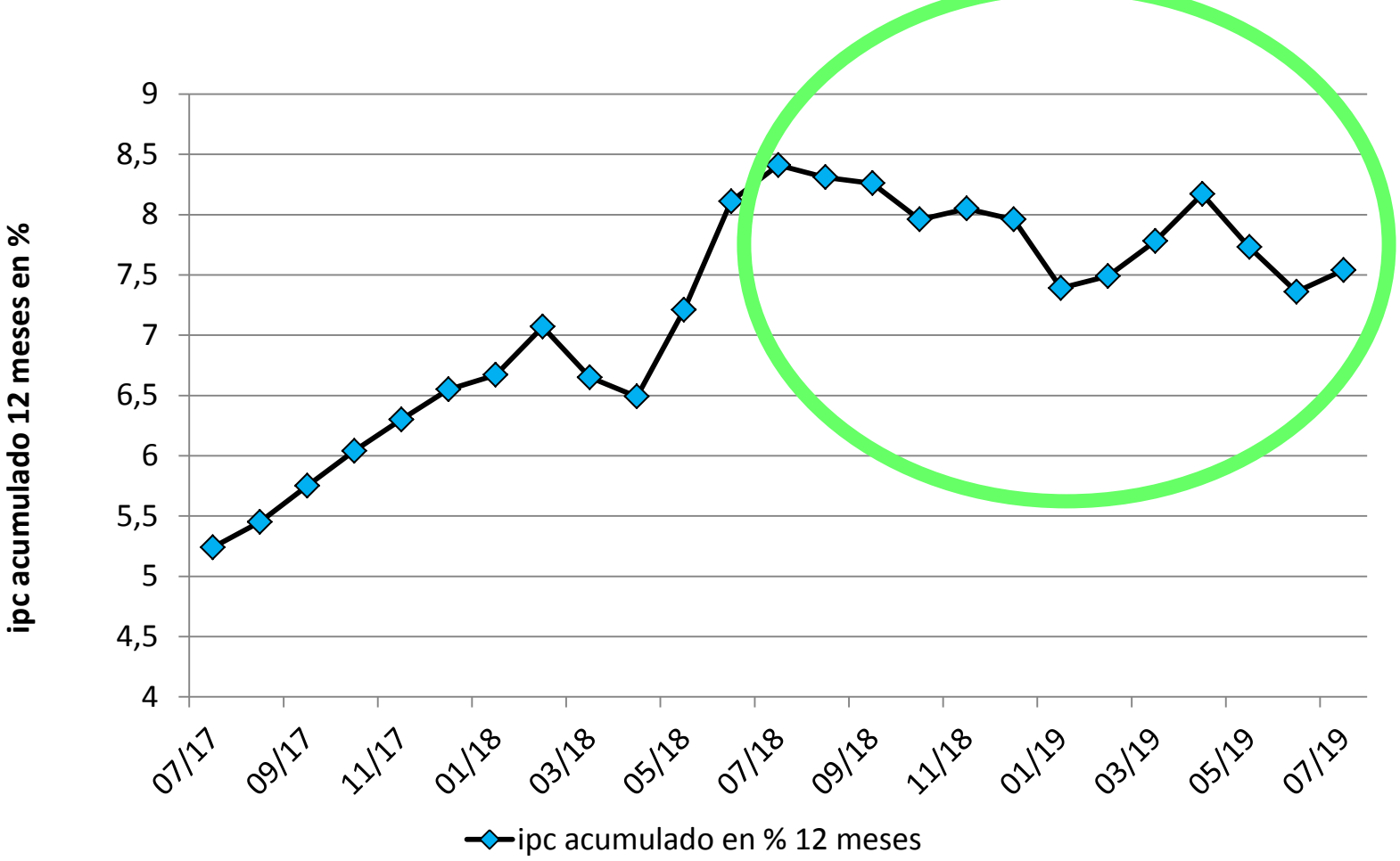
- 2015 – 2016, muy buen verano y otoño (+20%), primavera con dificultades (-10%)
- 2016-2017, muy buen verano nuevamente (+25%), primavera con dificultades (-15%)
- 2017-2018, gran dificultad en el verano (-30%) y en otoño temprano (-15%)
- 2018-2019, buena primavera y muy buen verano (+10 % a +35%)

- Otra mirada al «ambiente»



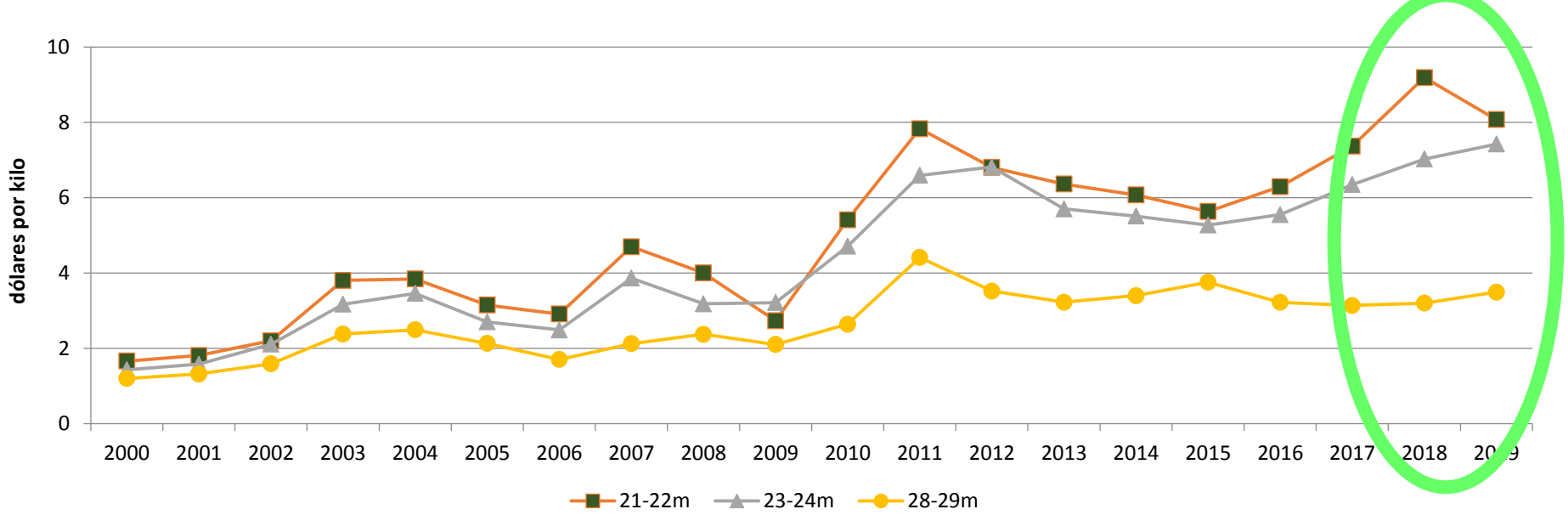
✓ **Dólar crece 13 % en el ejercicio 18-19**

Fuente: IPA en base a INE



Fuente: IPA en base a INE

- ✓ **Inflación osciló entre 8,5 y 7,5 % en el ejercicio 18-19**



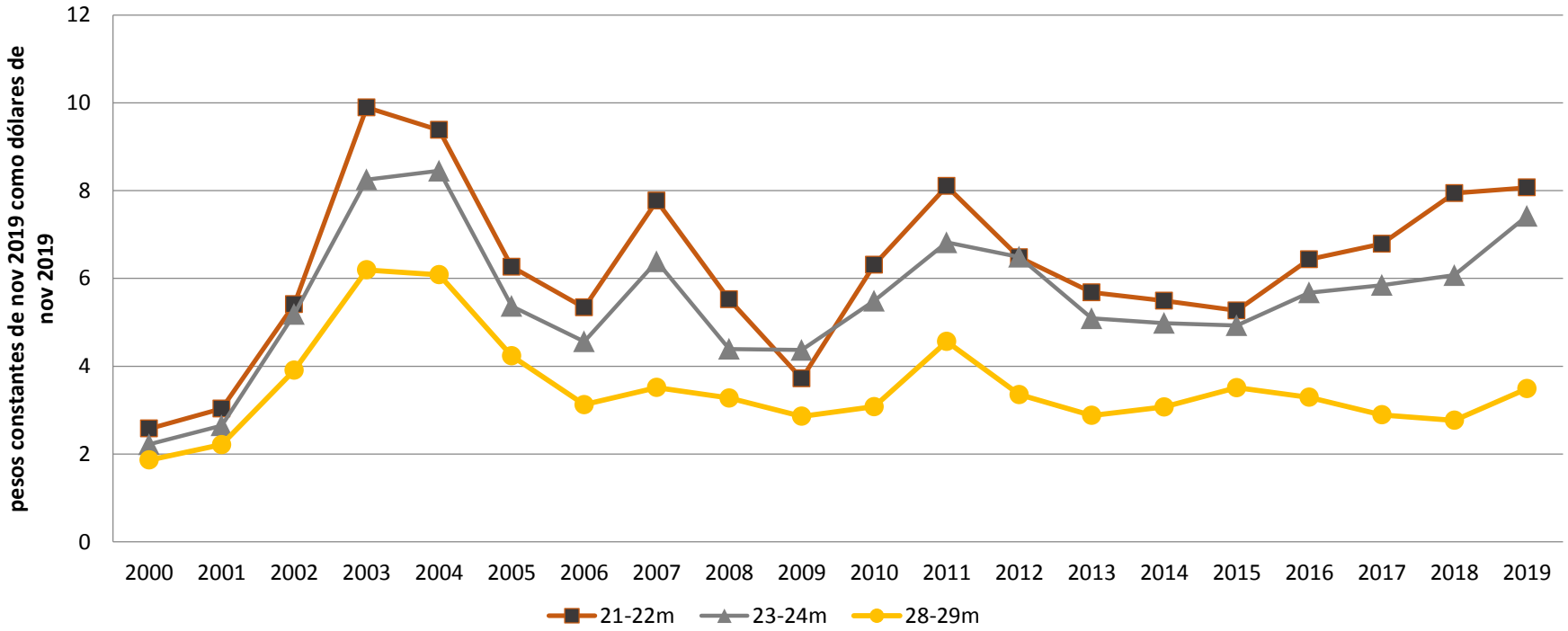
Lana en dólares corrientes,20 años

En 20 años,
Precio lanas Corriedale se multiplica por 3;
Lanas Merino se multiplica por 6

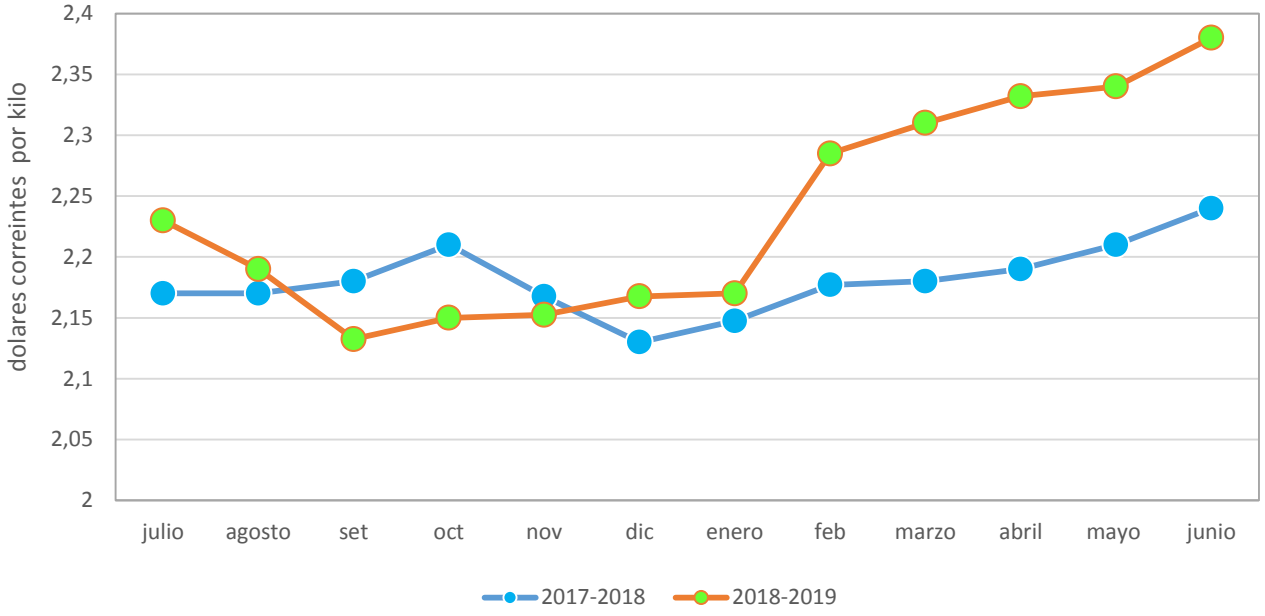
En pesos constantes:

Corriedale se multiplica por 1,8;

Merino se multiplica por 3,5
Diferencia se amplifica fuerte
De 19% a más del doble



Ternero, precio dólares por kilo en pie, últimos 2 ejercicios



- ✓ Precio del ternero (US$ 2,24) , crece 2,5 %

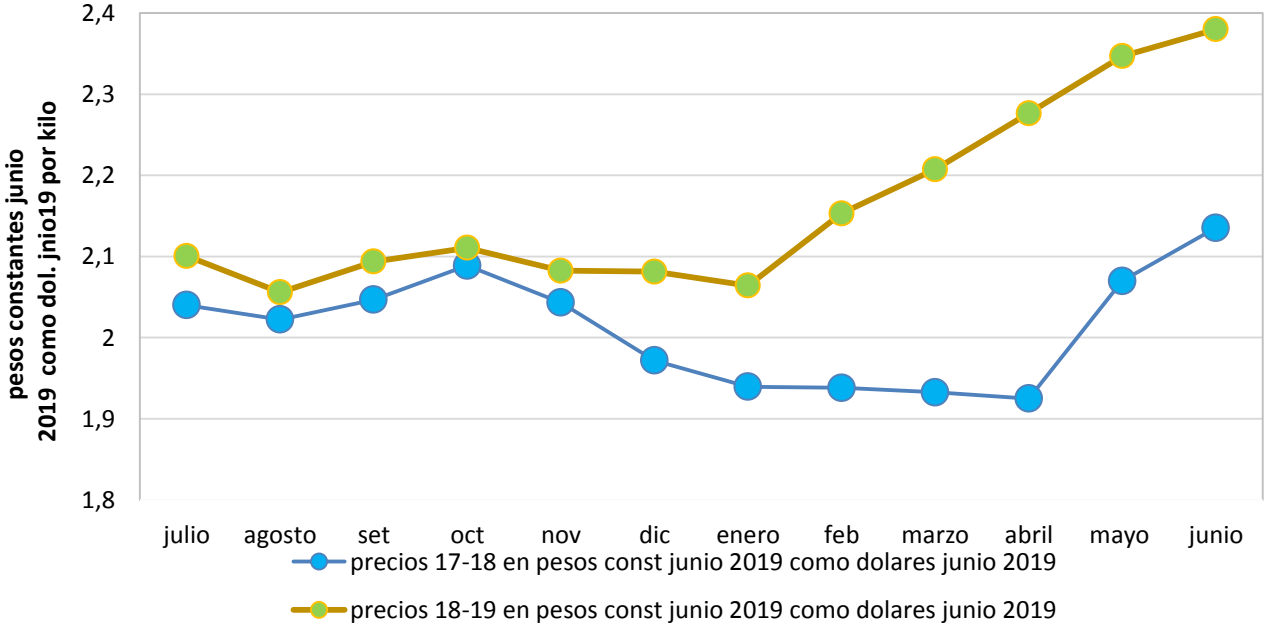
  en zafra crece 6 %

- ✓ *Exportación en pie impacta, en el orden de las 400 mil cabezas*

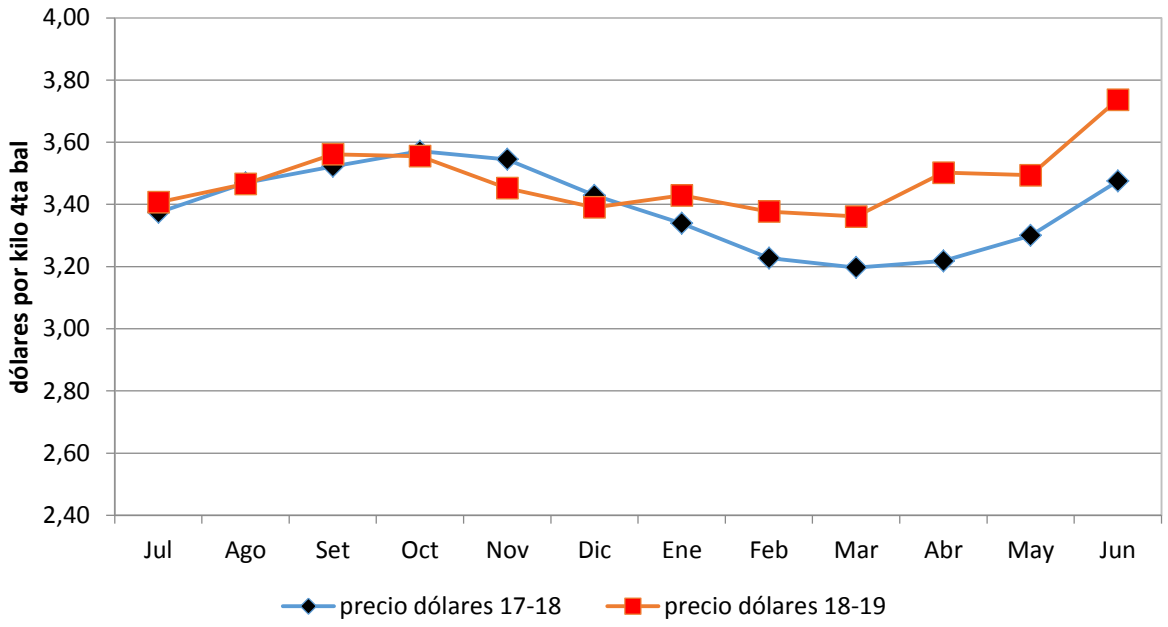
- ✓ Mientras precio corriente crece 2,5 %,

  el precio constante crece 7,5%

  En zafra crece entre 10-15%



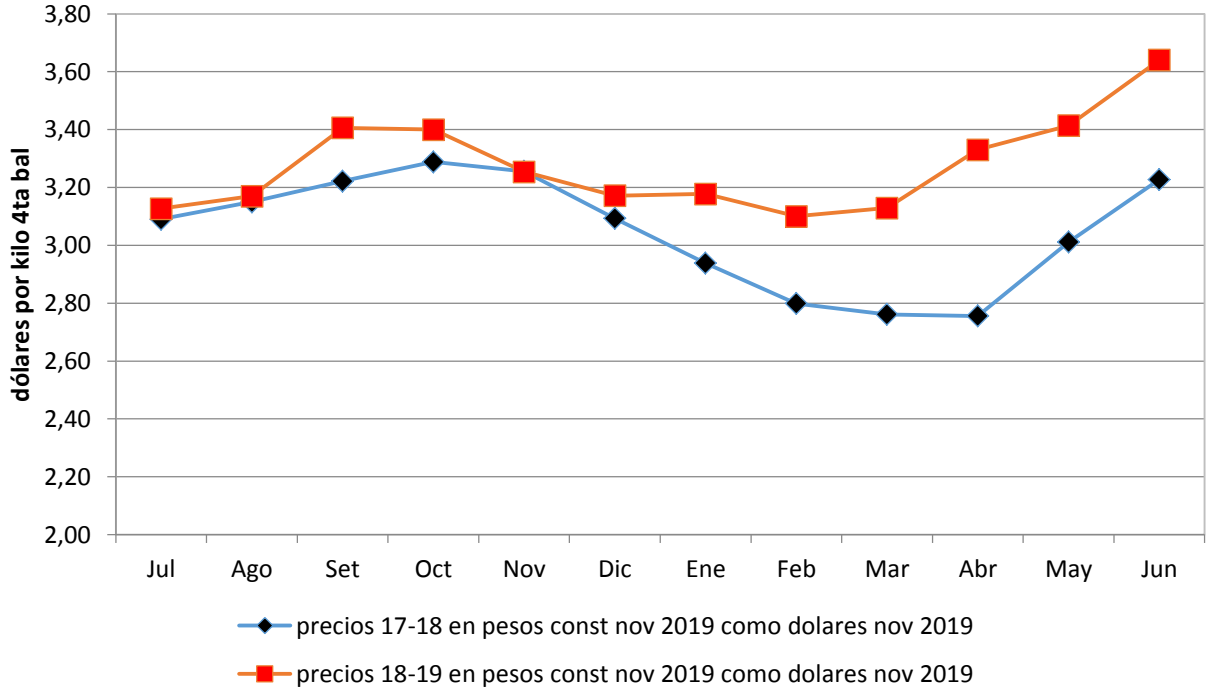
Cordero, precio dólares por kilo 4ta balanza, últimos 2 ejercicios



✓ Precio del cordero (US$ 3,48) , crece 2,5 %, respecto a 17-18

✓ Mientras precio corriente crece 2,5 %,

el precio constante crece 7,5%



Entonces, el ambiente externo

- Campo natural (sobre Basalto) con 3 años «buenos» en 4 años
- Dólar crece en el ejercicio 13 %
- Inflación en el orden del 8% anual
- Precios de lanares y vacunos crecen
- Precios lanas finas con fuerte crecimiento, más gruesas crecimiento menor
- Ambiente externo más favorable en 18-19 que en 17-18

Criadores de Basalto, con énfasis ovino

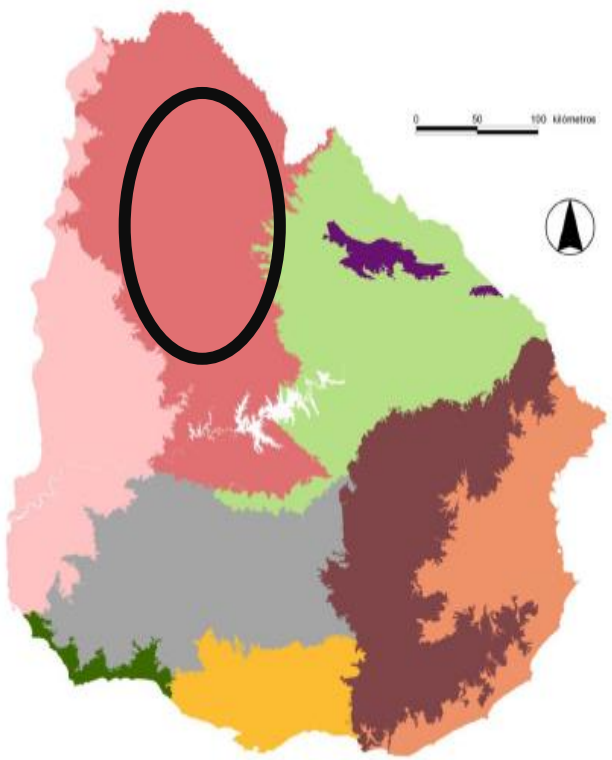
PLAN AGROPECUARIO

Un destilado de sus características y sus resultados*

2015-2016 a 2018-2019

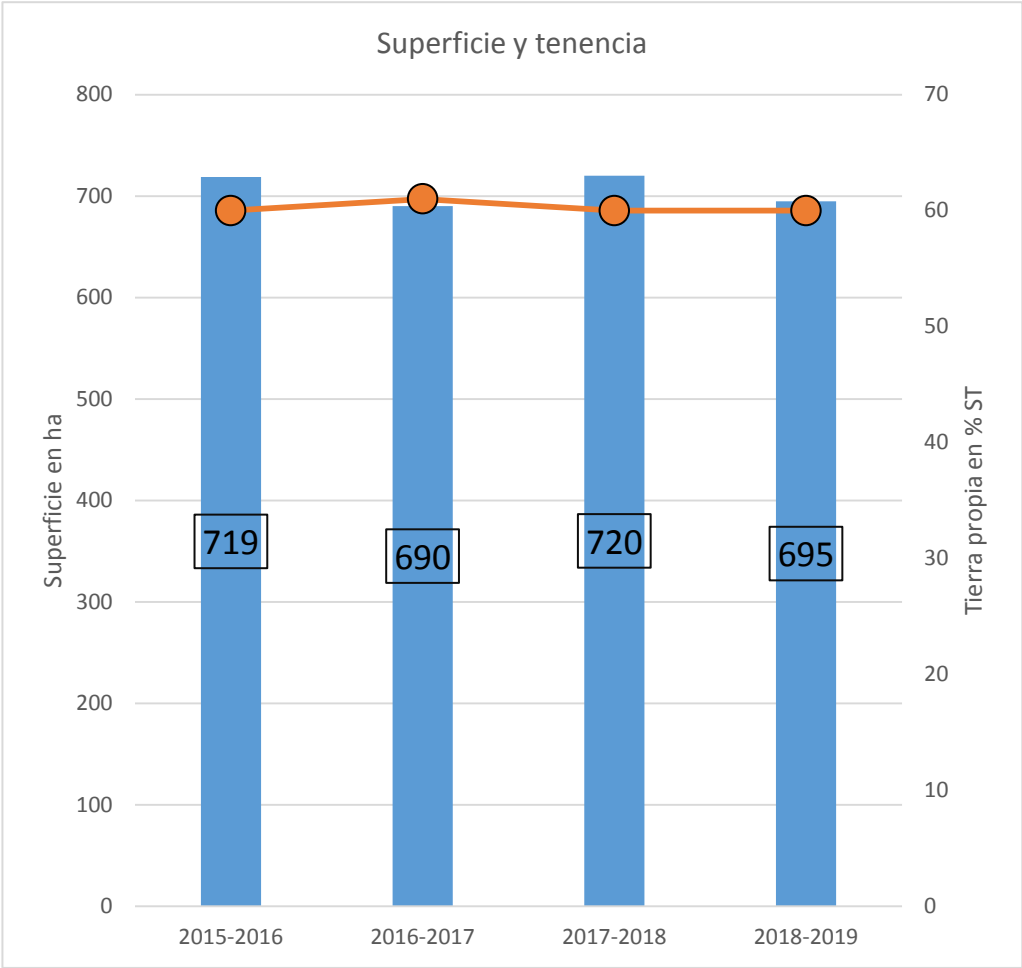
** Origen de la información: Programa de Monitoreo de Empresas Ganaderas*

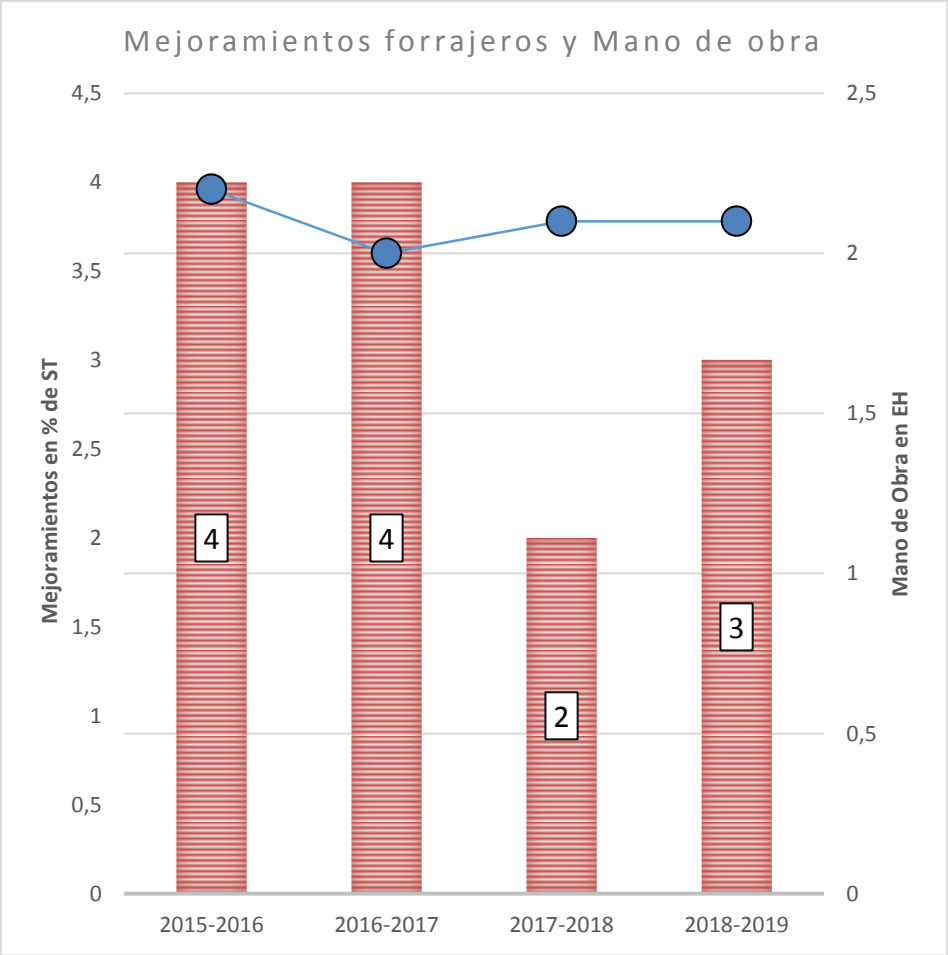
Ubicación de empresas con énfasis ovino
(relación lanar vacuno en el entorno de 3)



- Cuesta basáltica
- Cristalino
- Cuenca sed. N.E.
- Isla cristalina Rivera
- Cuenca Sta. Lucía
- Sist. de planicies y colinas del Este
- Cuenca sed. L.O.
- Sierras de este
- Cuenca sed. del S.O

¿Cómo son los predios criadores monitoreados del Basalto?

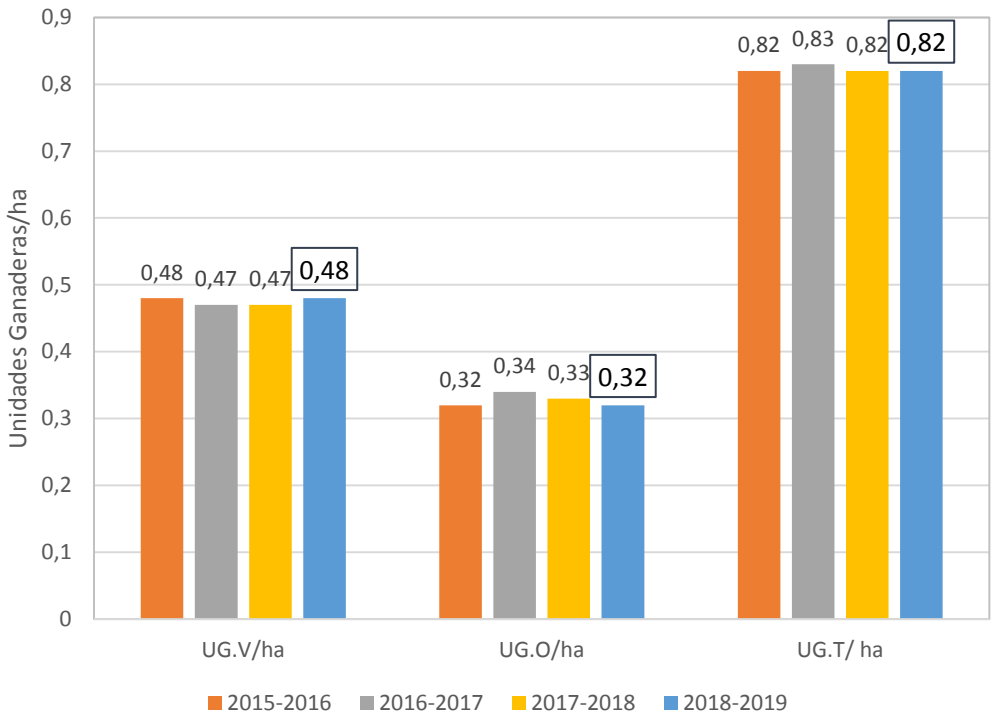


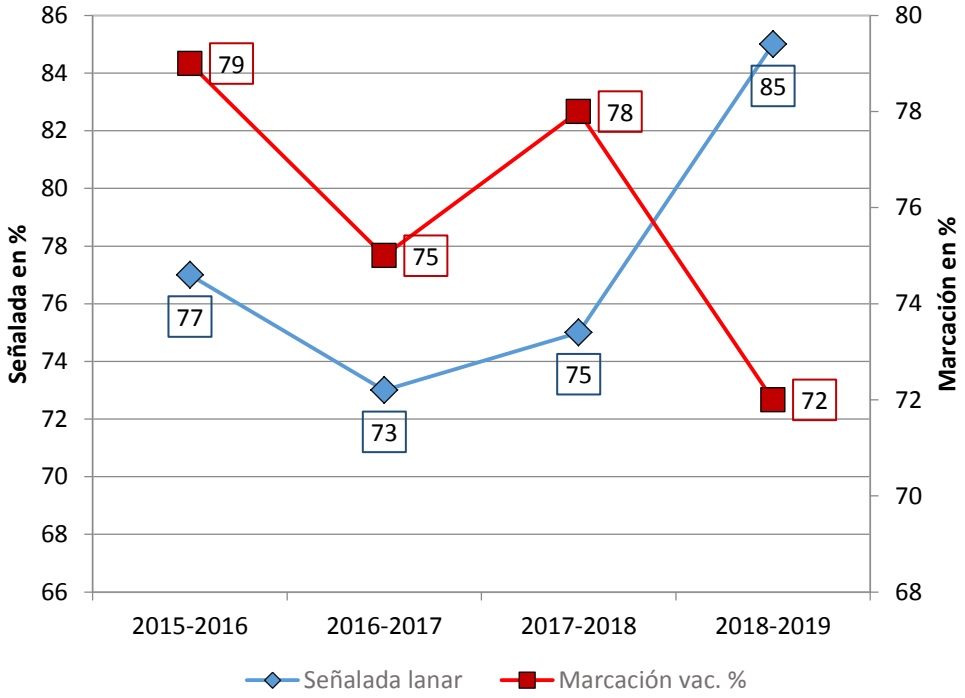


No presentan cambios sustanciales en estas variables estructurales, excepto mejoramientos

IC 65

Dotación y producción

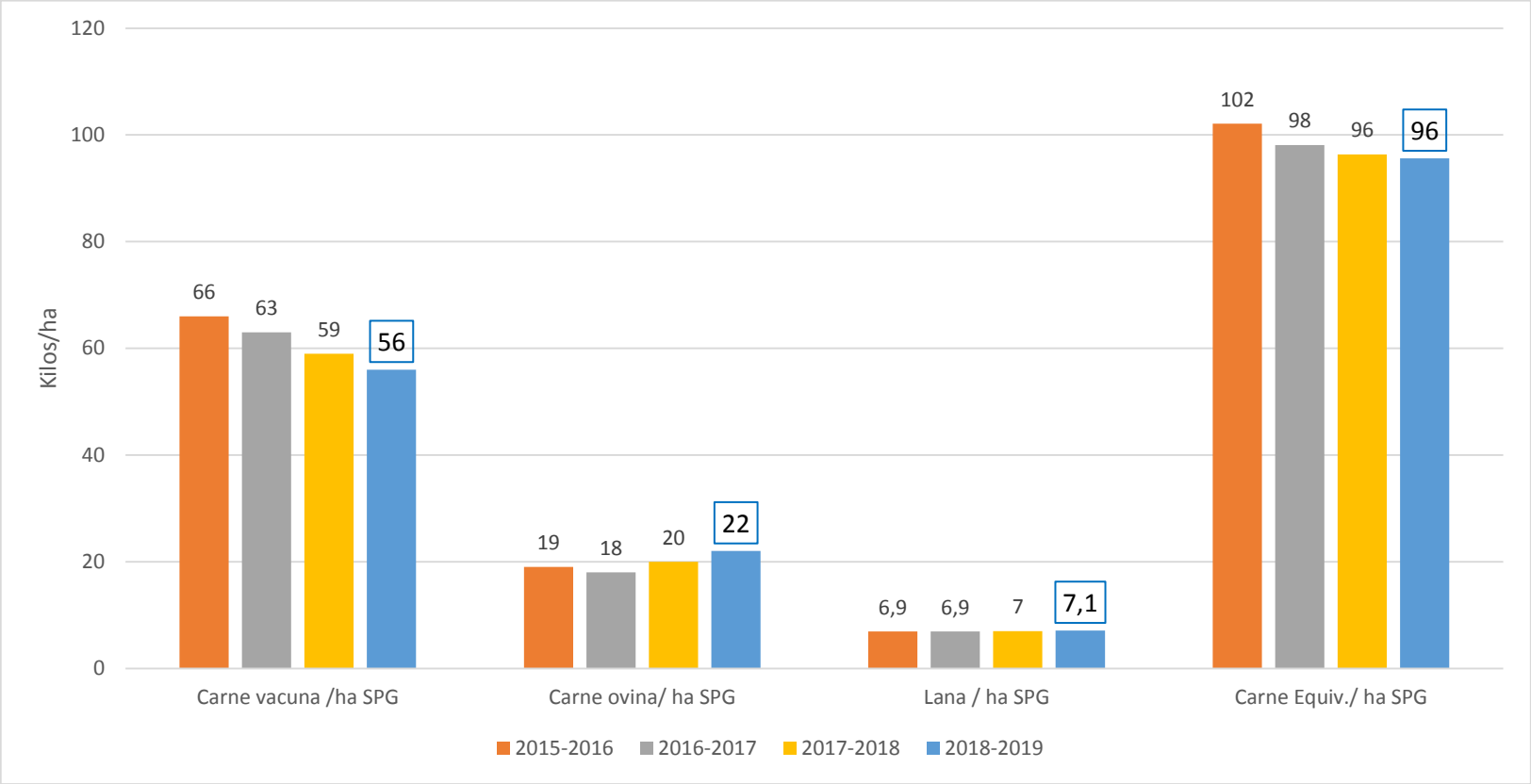




Dotación estable, con pequeñas variaciones
Elevado componente lanar

Señalada lanar creciente, en el entorno de 80%, con pico de 85%
Marcación vacuna osciló entre 75 y 80%; seca golpeó y bajó a 72%

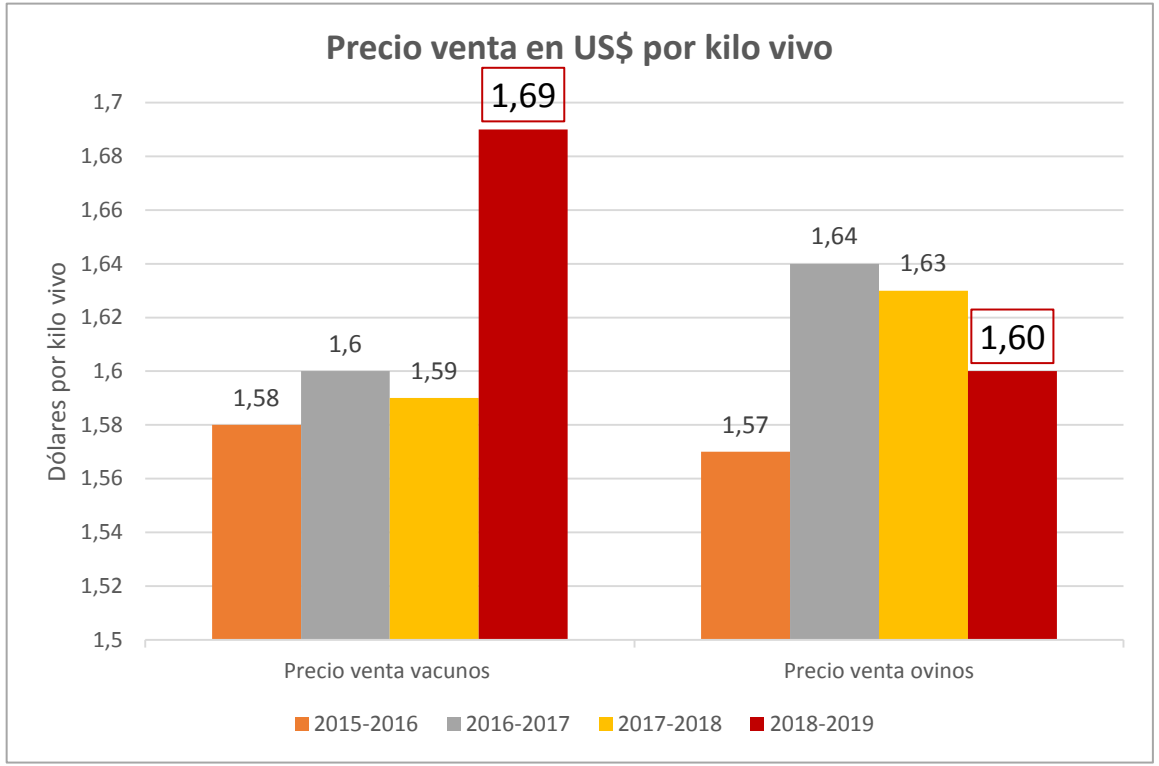
Niveles de productividad, kilos por ha

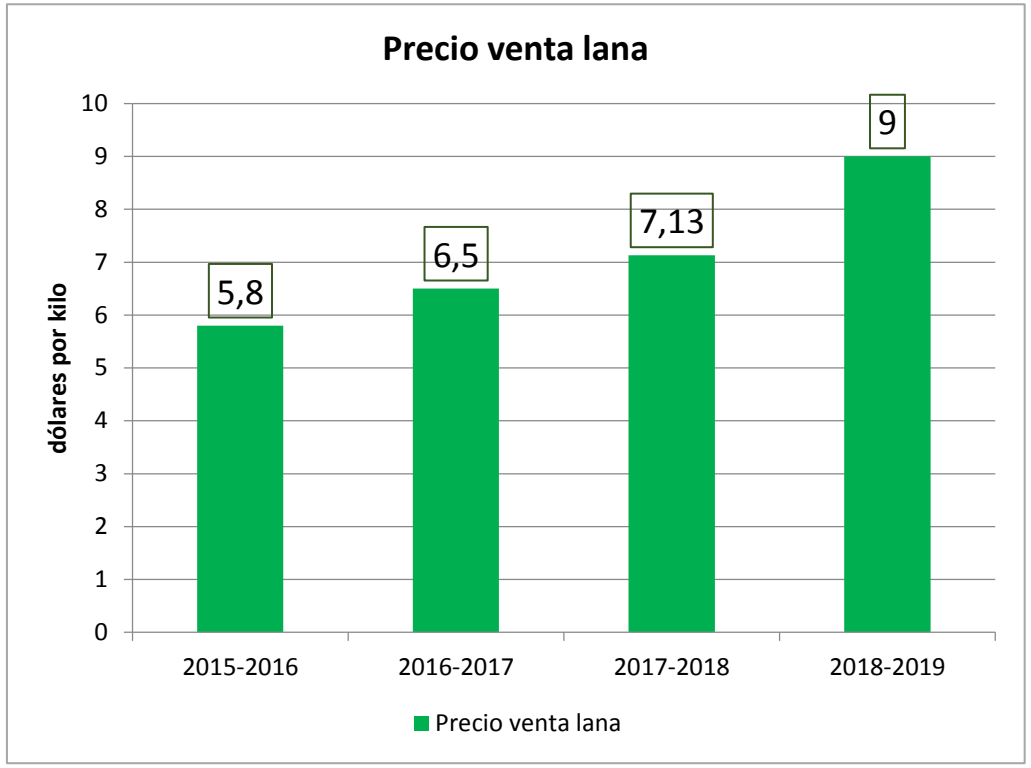


Kilos vacunos producidos se reducen 5 % por ha
Kilos ovinos producidos crecen 10% por ha
Lana también crece 2%

Elevado peso de producto ovino
Descenso productividad total

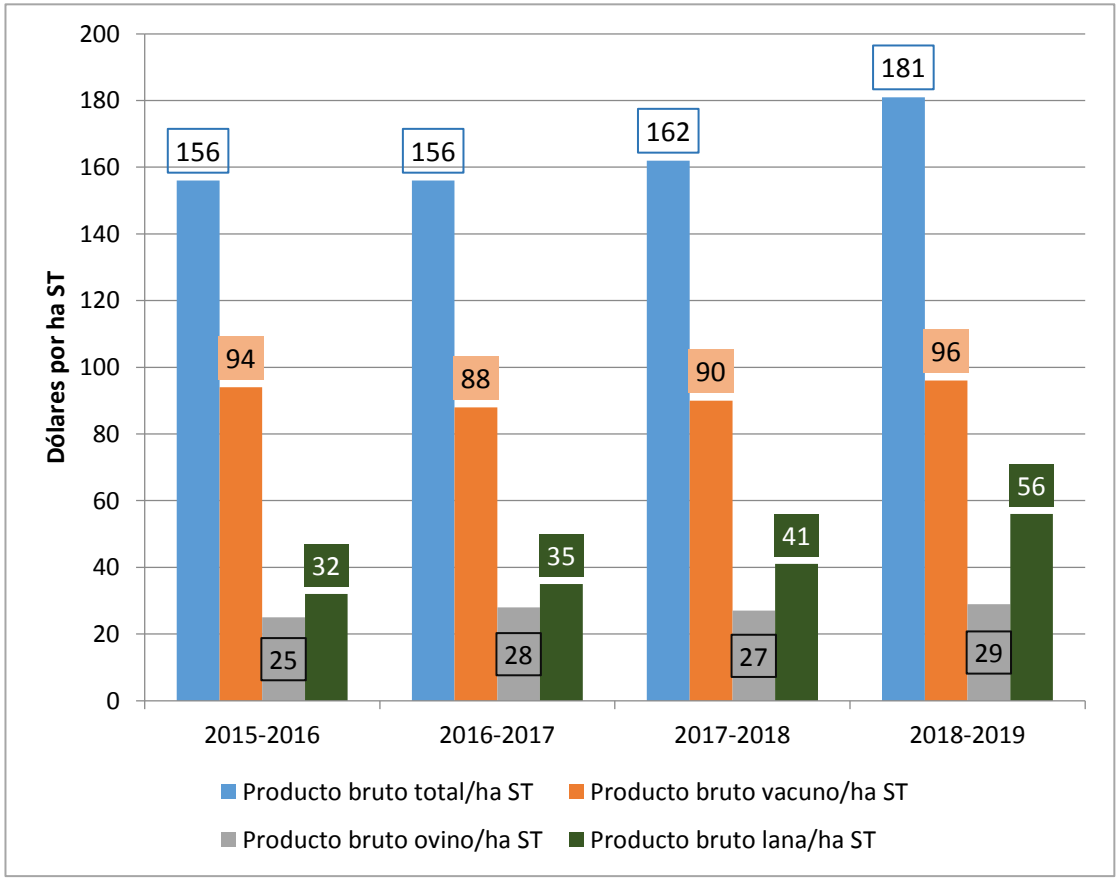
¿A cuánto dinero vendieron la producción (por kilo en pie)?

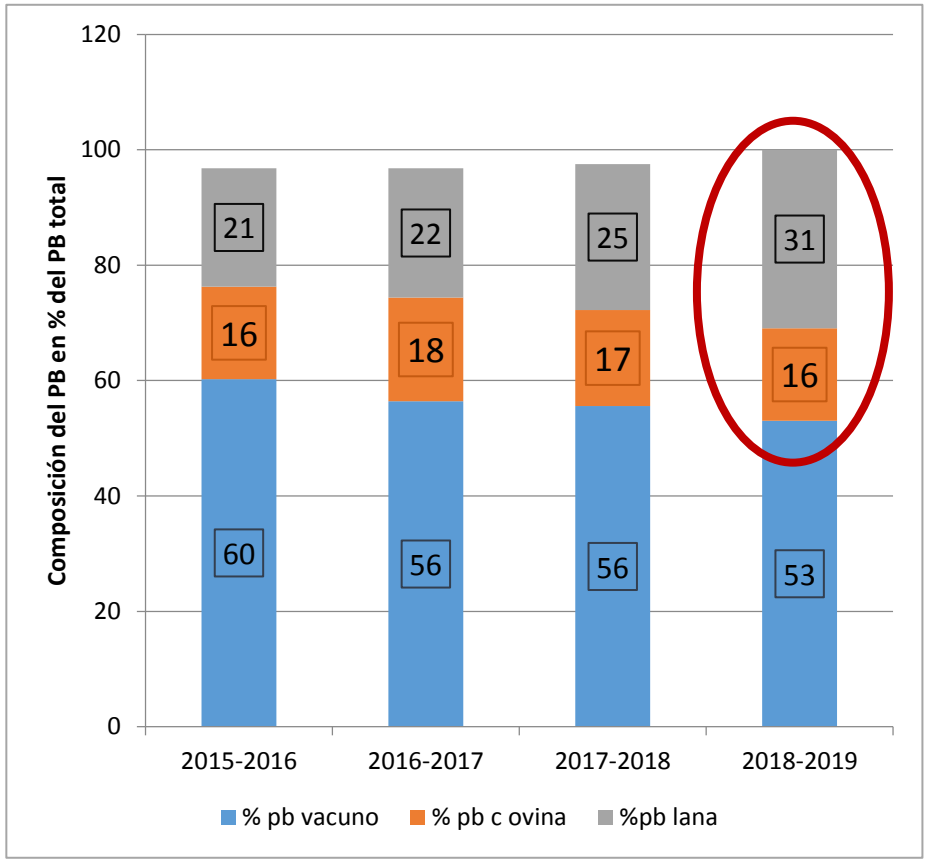




Precios de ganado crecen 6%
Precios de lanares leve reducción, 1,5%
Precios de lanas crecen 26% (finas)
Se logran valores de 14-15 dólares por kilo vellón máximos (con mayor finura)

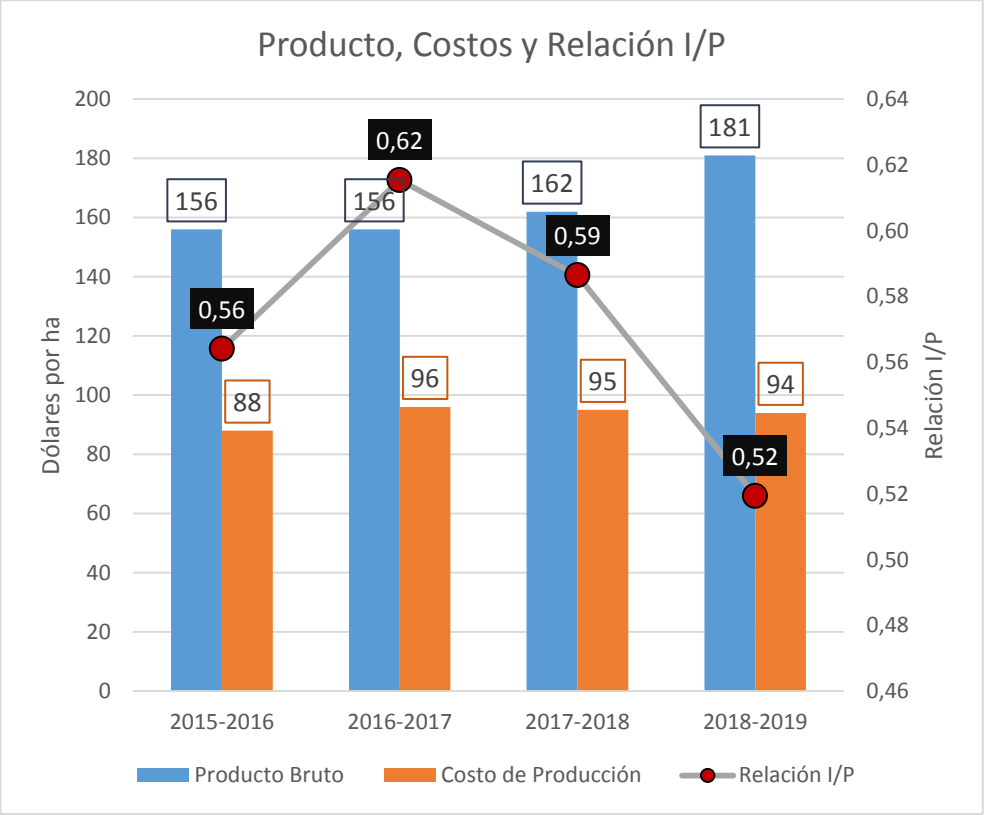
Composición del producto en dólares por ha

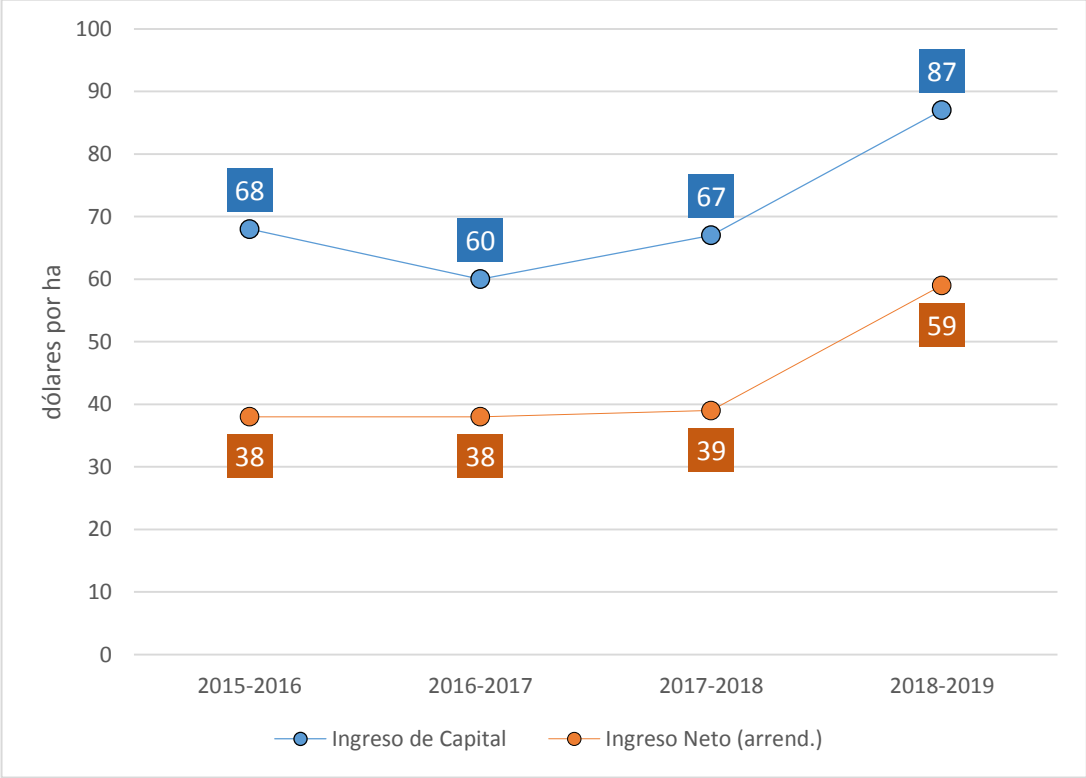




Producto total crece 12%
Producto vacuno crece 6 %
Producto carne lanar crece 7%
Producto lana crece 37 %
Producto vacuno 53% del total
Producto ovino 47% del total; carne 16% y lana 31%

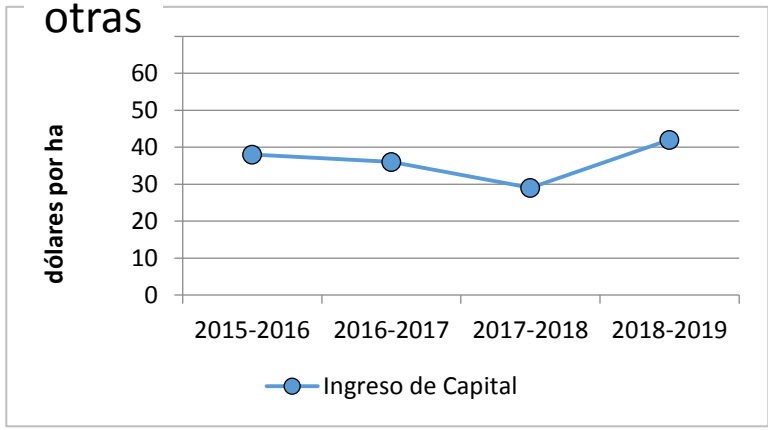
Los resultados (US$/ha)





Crece el Producto Bruto 12 %, <u>80% por crecimiento PB lana</u>
Costos de Producción, «casi» fijos, en valores altos
Relación Insumo/Producto se acomoda más, 0,52

Ingreso de Capital crece 30%, lana juega su partido
Rentas se mantienen incambiadas
Ingreso Neto arrendatarios crece 51%
Ingreso estable y creciente debido a lana fina



Más que «sólo» resultados

Profundicemos en un caso de interés; Productor criador sobre Basalto

Sobre suelos de Basalto; Indice Coneat= 50

Superficie explotada: 620 ha

Superficie mejorada: 4 %

Mano de obra: productor y 2 fliares. (parciales), y 1 mensual

Dotación vacuna: 0.40 UG/ha

Dotación lanar: 0.30 UG/ha

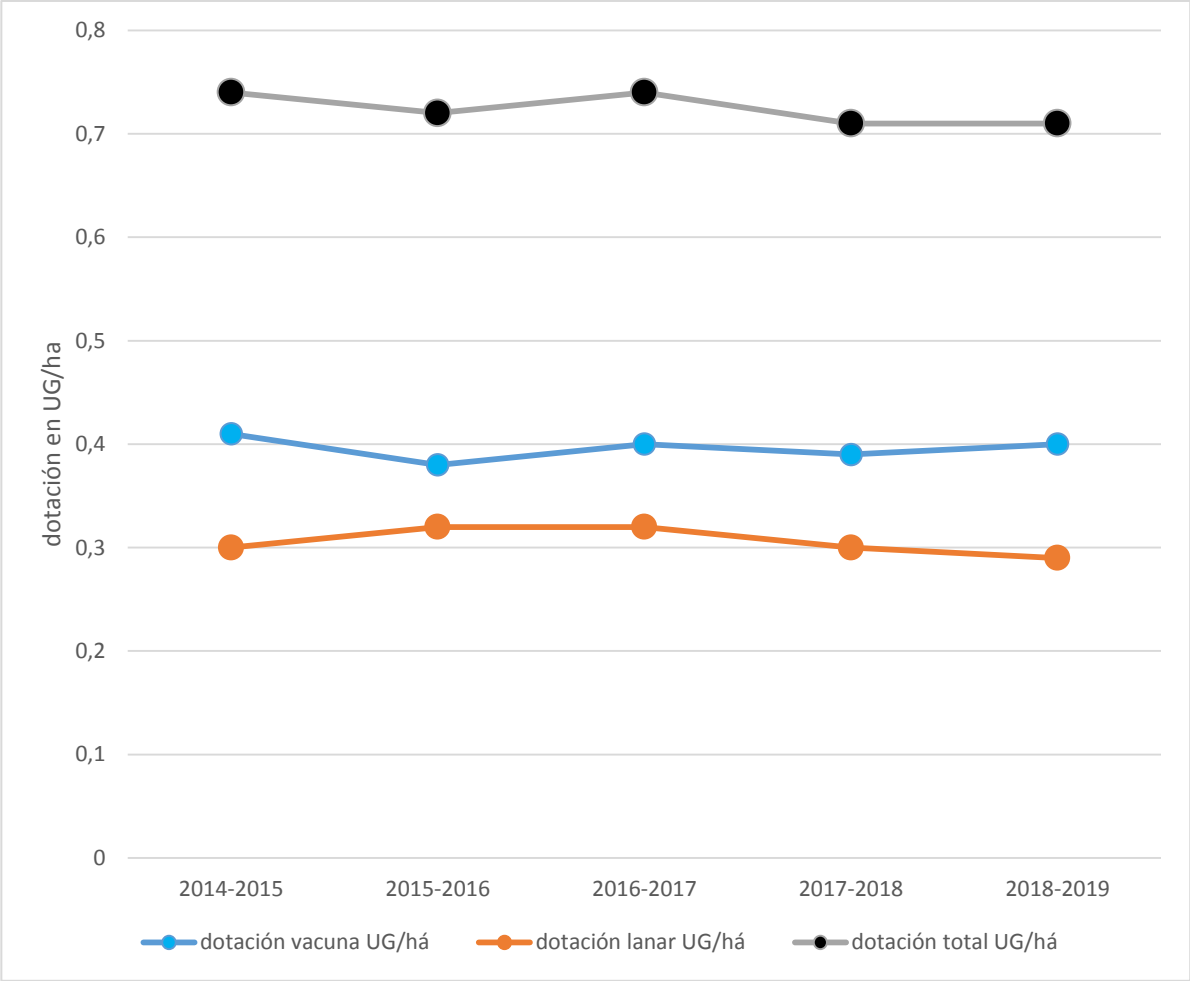
Destacada combinación de rubros y aprovechamiento de rr.nn. con ciertas particularidades

Dotación

Dotación ajustada a tipo de recurso y oferta:

0,4 UG v/ha y 0,3 UG ov/ha

Sistema criador tanto en vacunos como en lanares



Recursos «determinan» énfasis ovino; 2 lanares por ha
relación lanar/vacuno: 3,0

Niveles de marcación y productividad

Muy ajustado manejo del rodeo de cría (vacunos)

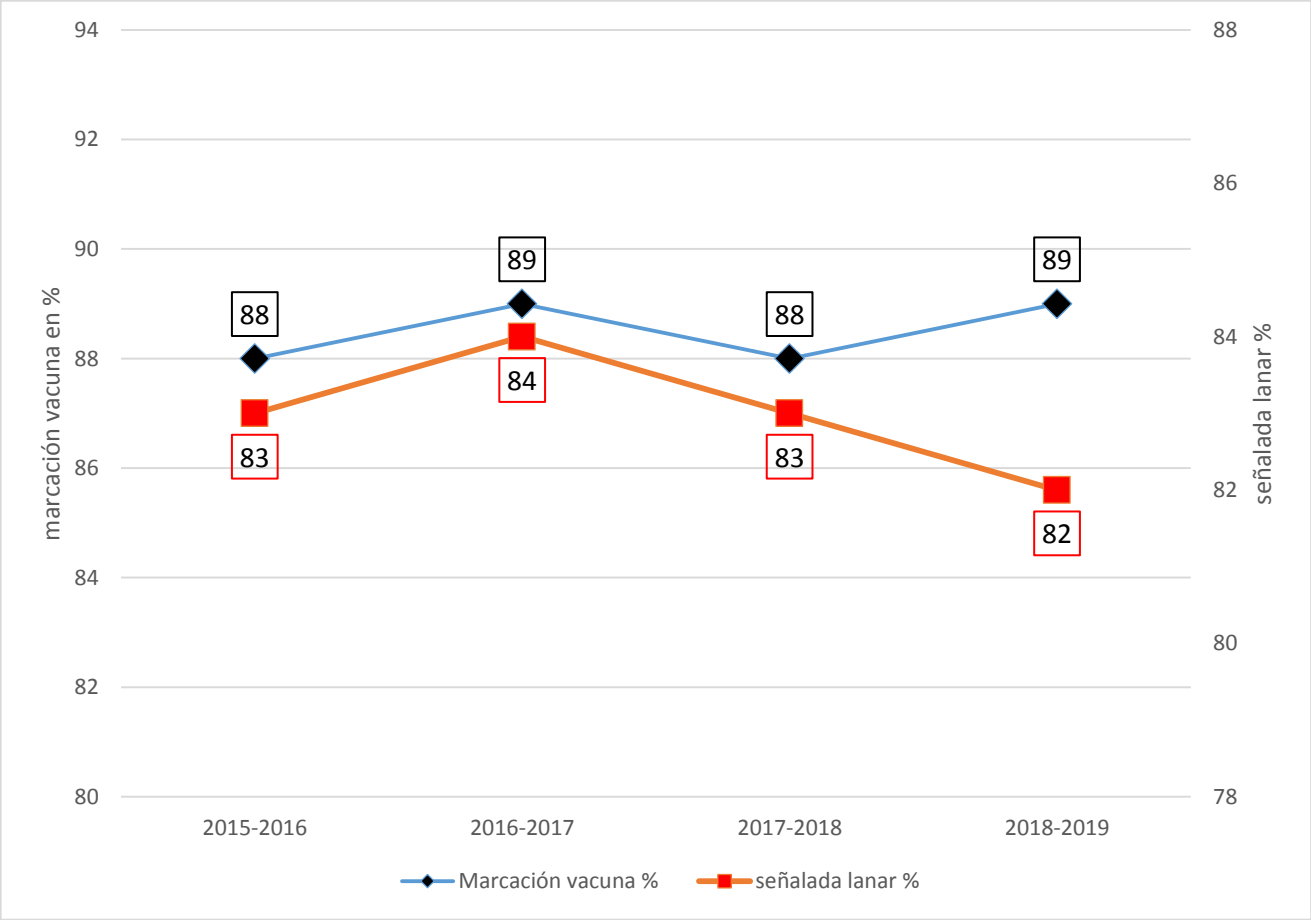
Uso de condición corporal

Control de amamantamiento

Diagnóstico Actividad Ovárica

Diagnóstico de Gestación

Venta de terneros 180-190 kg



Destacados y estables niveles de marcación y de señalada.

Productividad vacuna, ovina y total

También destacado
manejo de majada Merino

2 ovinos por ha

Encarnera borregas con 38 kilos; (1º abril a 15 mayo)

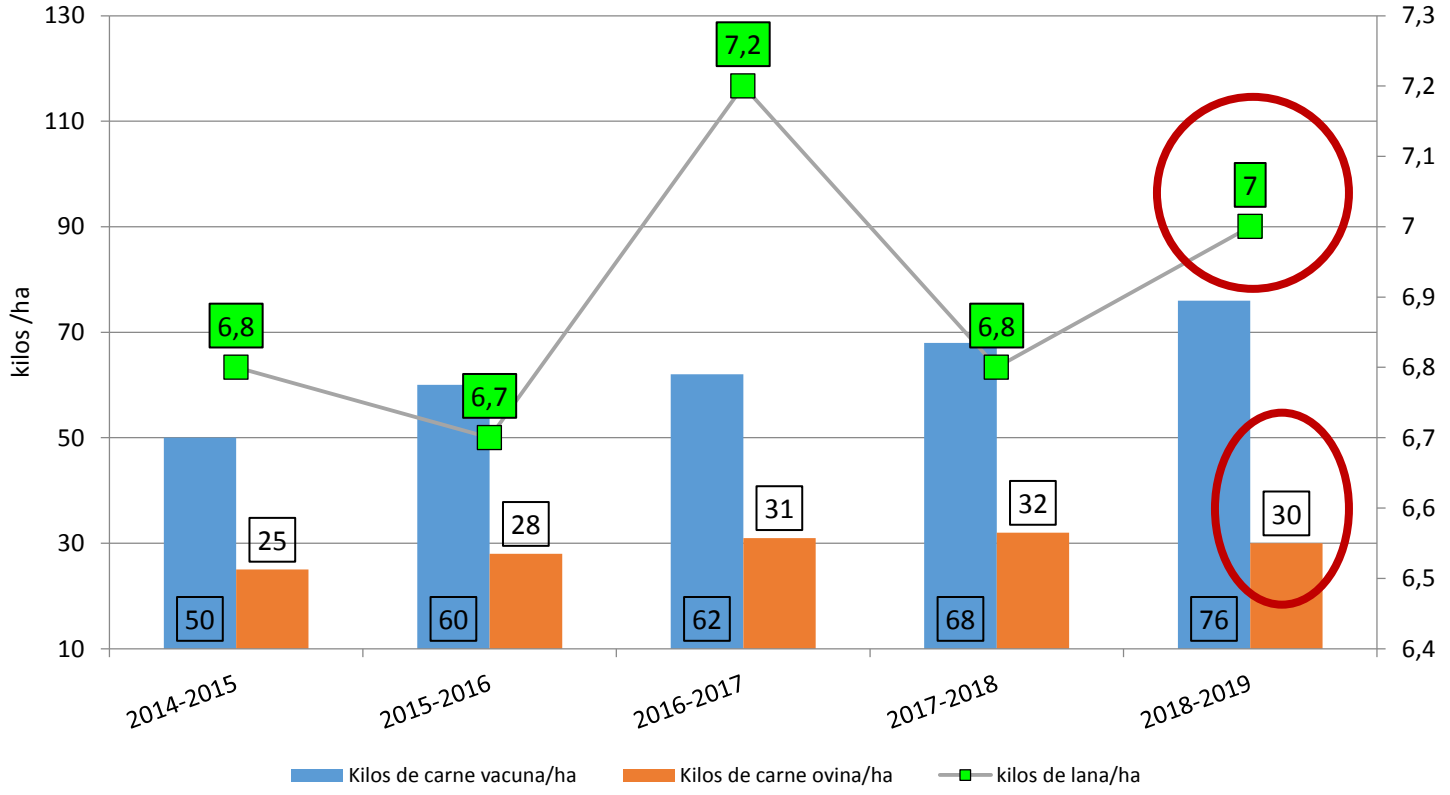
Afina en 11 años desde
20 a 16,5 micras (speciality)

Producción individual: 4kg
Producción por ha: 7 kg

Venta de machos-borregos, luego de 1er vellón.

Carne ovina: 30 kg/ha

Manejo sanitario adecuado

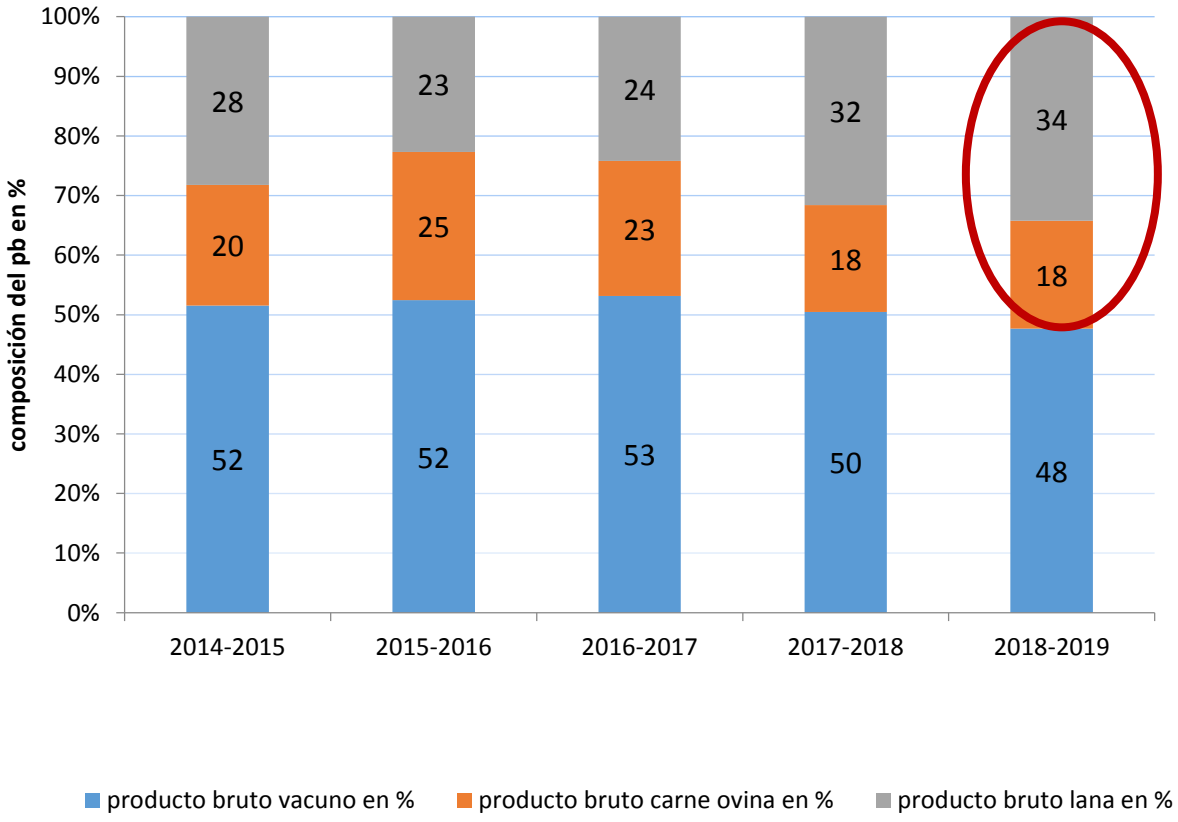


Destacados niveles de productividad en ovinos y también en vacunos.

Por ha.: kg. lana= 7; kg. c. ovina= 30; kg. c. vacuna= 76

Carne equivalente > 120 kg/ha

La composición del producto bruto



Participación importante en el producto bruto del rubro ovino

Vacuno aporta 48%; lana aporta 34 %

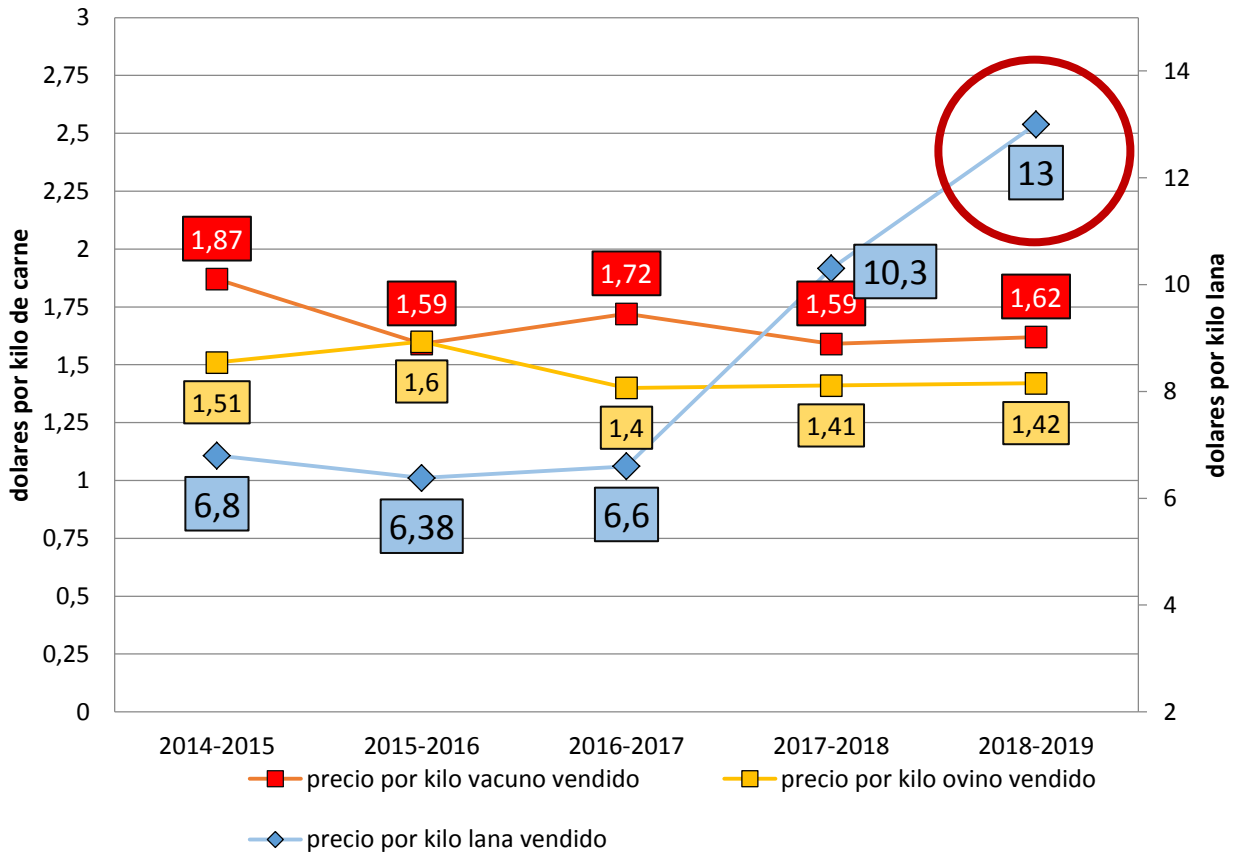
Los precios por kilo logrados (US$ por kilo)

Ventas de terneros/as al destete en marzo-abril, 180-190 kilos

Venta de vacas para invernar o adelantadas

Lana fina, «speciality»

Borregos luego de 1er esquila

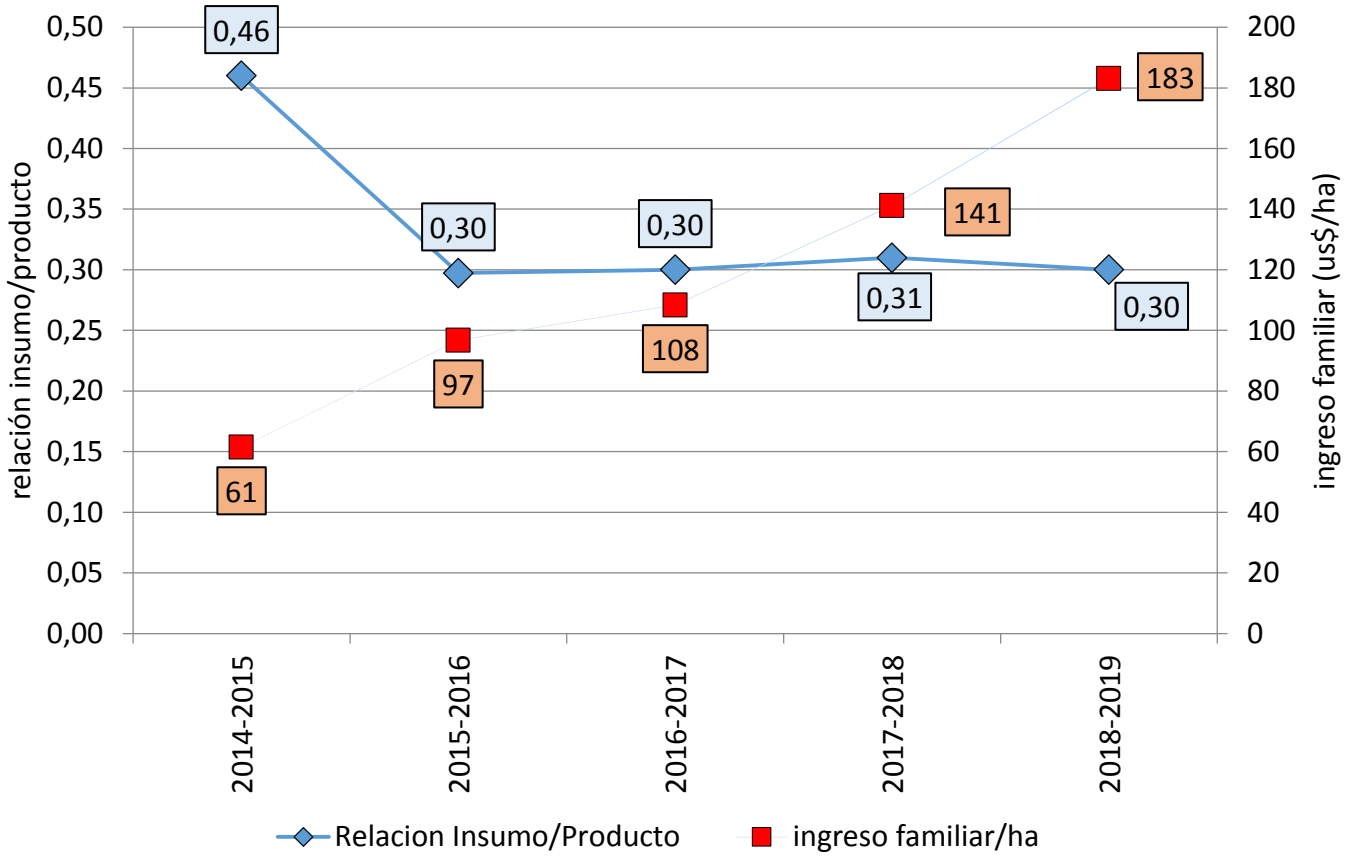


Precio vacunos se reducen

Precio lana crece fuerte

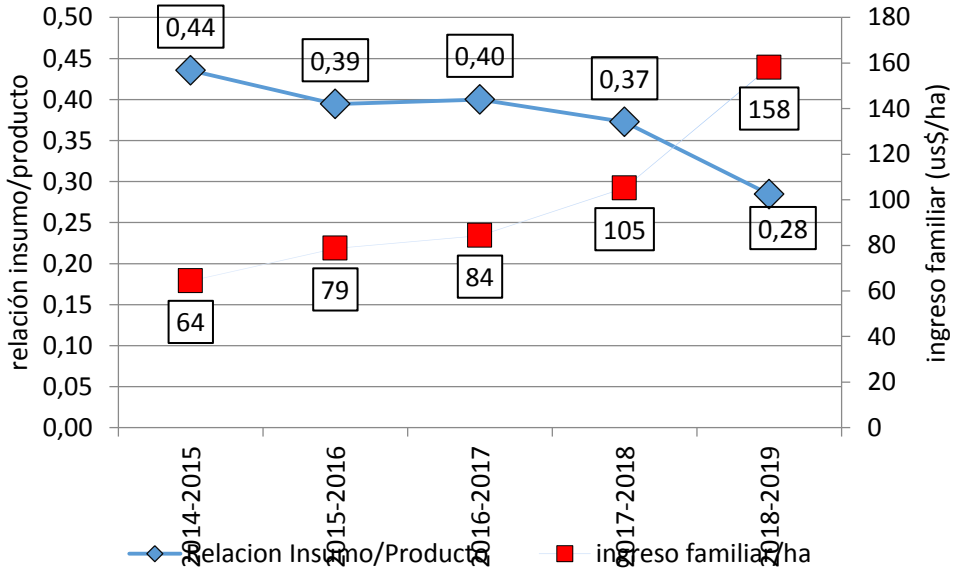
Carne ovina se mantiene

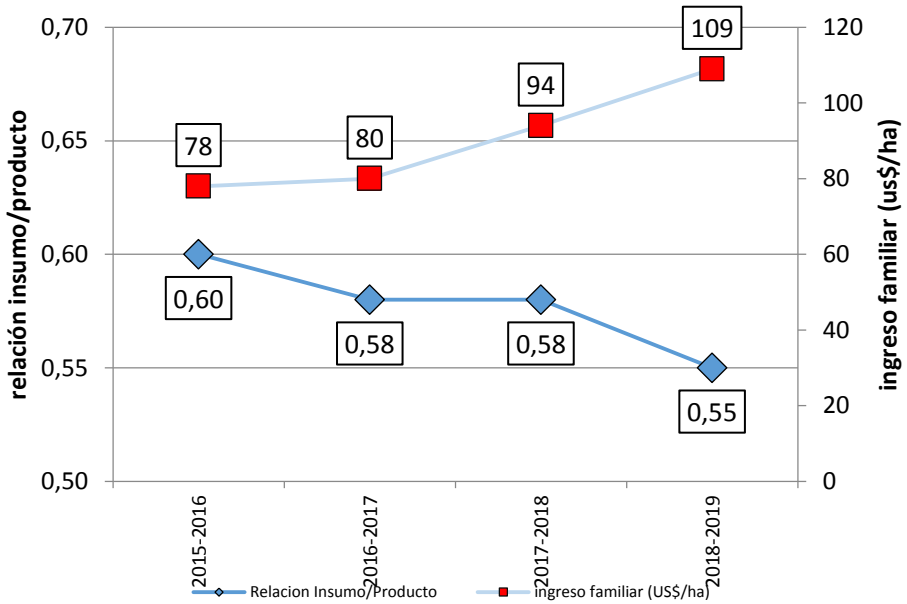
Los resultados: la relación i/p y el ingreso familiar



Relación insumo/producto en valores que reflejan solidez
Ingreso familiar en valores muy destacados
Ajuste fino de costos, intervención, capacidad de adaptación y de gestión de procesos
Lana pasa de commodity a speciality

Para finalizar





Investigación – innovación - extensión – articulación
Y además

Compartir información objetiva referida a resultados globales de las empresas ;

Son «herramientas» para posicionar mejor los sistemas productivos con lanares

Felicitarlos en primer lugar, por esta «patriada»

Y también decir que:

- Es posible construir sistemas sustentables, resilientes, con capacidad de adaptación

- Con el ovino como actividad de importancia, complementándose con el vacuno; a pesar de un ambiente no del todo favorable

- Es posible en un ambiente con restricciones: producir, vivir del predio y conservar los recursos nn.

- La producción ovina además hace posible la integración de la familia

- Es complejo, no es fácil, pero es posible

- LA CLAVE: DECIDIRSE A INTERVENIR, A GESTIONAR PROCESOS Y HACERLO

- No hay recetas genéricas. Las propuestas se adecuan a los objetivos del productor y familia y a los recursos disponibles

- *<u>NO OBSTANTE, LA BASE en GENERAL VIENE DADA POR:</u>*

- *Uso inteligente del Campo Natural*
- *Carga ajustada*
- *Complementariedad de especies (ovinos y vacunos no compiten, se complementan)*
- *En estos sistemas con ovinos, <u>es posible afinar lana sin perder productividad individual (lana y carne), es más, se puede crecer</u>*
- *Combinación de tecnologías de proceso y de insumos*
- *Información-Presencia del productor*
- ***<u>Capacidad de Gestión del productor y Acompañamiento técnico</u>***

PLAN AGROPECUARIO

Gracias

Ing. Agr. M.Sc. Carlos Molina Riccetto

cmolina@planagropecuario.org.uy

www.planagropecuario.org.uy